



HERBALIFE®



Mundo de Oportunidades

Edição Setembro / 2013

para o sucesso dos Distribuidores Independentes



HERBALIFE®



RUMO AO SUCESSO

Fazer o que gosta, ter bons ganhos financeiros e tempo para curtir a família e os amigos é algo possível. Prova disso é que muita gente já chegou lá. Segundo o professor do Centro de Economia e Administração da Pontifícia Universidade Católica de Campinas (PUC-Campinas), Eli Borochovicus, esses 'sortudos' estão longe de contar com o acaso. "Em comum, as pessoas bem-sucedidas nos negócios têm, em primeiro lugar, paixão pelo que fazem. Por isso, não medem esforços para o cumprimento dos objetivos traçados e o trabalho é desenvolvido por eles com a esperança de reconhecimento, seja ele financeiro ou não", afirma o especialista. Em outras palavras, é a paixão que te faz querer ler mais um livro, levantar da cama uma hora mais cedo, falar com as pessoas com entusiasmo e ainda ter força e disposição para chegar em casa e brincar com os filhos.

7 qualidades essenciais para ter sucesso

Confira as atitudes e estratégias que fazem toda a diferença nos resultados, segundo o professor da PUC-Campinas, Eli Borochoviccius:

1. Planeje, planeje, planeje. É fundamental estabelecer objetivos a curto, médio e longo prazo. “Antes de defini-los, procure refletir profundamente sobre o que você deseja para si, para a sua família e para o seu negócio. E lembre-se: o perigo de não saber aonde quer chegar é que qualquer caminho serve, inclusive o errado”, alerta o especialista.

2. Estabeleça metas. Elas serão o termômetro do seu negócio. “Se não estiver conseguindo cumpri-las ou se elas forem complexas demais, crie parâmetros intermediários ou analise as metas friamente para ver se há necessidade de mudar a estratégia ou até mesmo rever os objetivos”, afirma o professor da PUC-Campinas.

3. Administre os recursos. Registre tudo o que envolve o seu negócio, tudo mesmo. Só assim vai conseguir enxergar quais são seus gastos, se há desperdícios e quanto você precisa ganhar.

4. Não se acomode. Afinal, tudo o que é fácil de fazer também é fácil de não fazer, e a negligência pode acabar levando o negócio ao fracasso. “Profissionais de sucesso buscam constantemente fugir da zona de conforto, por isso não se intimidam diante das dificuldades. Ficar incomodado com determinada situação ou com números que não fecham ou não são atingidos no fim do mês e estar apto a mudanças para alcançá-los favorece o aperfeiçoamento e, conseqüentemente, leva à superação.

5. Tenha disciplina. Isso vai ajudar a não tirar os objetivos do foco, definir as prioridades e se adaptar mais rapidamente às mudanças – é inevitável que elas aconteçam com tantas variáveis e a própria complexidade do mundo dos negócios.

6. Atualize-se, sempre! Um profissional bem-sucedido está sempre buscando conhecimento. Afinal, a cada treinamento, curso que você participa, livro que lê sobre pessoas de sucesso acaba desenvolvendo um novo olhar sobre a oportunidade de negócio, tem uma ideia surpreendente ou fica mais motivado para pesquisar e crescer intelectualmente.

7. Administre o tempo. Profissionais de sucesso sabem equilibrar muito bem o trabalho e o lazer. Cada meta alcançada deve ser comemorada ao lado da família e dos amigos ou celebrada com a compra de um bom livro ou uma ida ao teatro ou ao cinema”, aconselha o professor da PUC-Campinas.